



Tangelo firma alianzas con Dell Leasing y Clip para ofrecer soluciones de crédito digitales para mipymes y consumidores en México y Latinoamérica

- *Tangelo se especializa en ayudar a compañías en la región a construir y escalar soluciones de crédito digitales para sus bases de clientes, impulsando el acceso a crédito y la inclusión financiera en América Latina.*
- *Producto de la alianza entre Tangelo y Dell Leasing, los principales distribuidores de tecnología mexicanos y los clientes de su página web podrán tener al alcance opciones de financiamiento digital de equipos de cómputo que soporten su crecimiento y su acceso a tecnología.*
- *El acuerdo entre Tangelo y Clip abre las puertas para que cientos de miles de comercios en México que utilizan pagos digitales tengan acceso a financiación de uso productivo de manera 100% digital, rápida y sencilla.*

Ciudad de México, México, 29 de marzo de 2022. Tangelo, la compañía tecnológica especializada en soluciones de crédito alternativo para América Latina, anunció hoy el lanzamiento de una alianza con Dell Leasing, compañía líder a nivel mundial en el sector de tecnología computacional, y una alianza con Clip, la plataforma líder de comercio y pagos digitales que está permitiendo a los negocios en México interactuar y realizar transacciones con sus consumidores de manera más efectiva gracias a tecnologías innovadoras, el mejor servicio al cliente en su clase y la capacidad de aceptar todos los métodos de pago de manera digital. La compañía tiene más de 1,000 empleados y oficinas en la Ciudad de México, Guadalajara, Salt Lake City y Buenos Aires.

En el caso de Dell Leasing, Tangelo ha desarrollado dos líneas de crédito. La primera es una línea de capital de trabajo, puesta a disposición para los 100 principales distribuidores mayoristas de tecnología de tecnología en México, permitiéndoles de esa manera financiar de forma sencilla sus compras de productos de cómputo Dell, un negocio que en el último año reportó ventas por encima de los 280 millones de dólares en el país para la compañía norteamericana.

La segunda línea está diseñada para financiar las compras de equipos de cómputo en el comercio electrónico de Dell, un negocio que en Latinoamérica asciende a 1 billón de dólares. Esa financiación estará disponible para compras en línea menores de 10.000 dólares, impulsando de esa manera el acceso a crédito y tecnología para personas en toda la región.

Por otra parte, en el caso de Clip, Tangelo diseñó una figura de crédito llamada anticipo sobre ventas futuras, en la que los cientos de miles de comercios que utilizan las terminales de pago de Clip en México tendrán la oportunidad de acceder a financiamiento de uso productivo de manera



100% digital y pagar el crédito progresivamente a través de las transacciones que se realicen en esas terminales.

Ambos acuerdos, que se concretan tan solo dos meses después del lanzamiento oficial de Tangelo en América Latina, giran alrededor de las capacidades tecnológicas y los modelos de evaluación de riesgo alternativo que caracterizan la oferta de crédito de la compañía. Esto le permite a Tangelo desarrollar soluciones de crédito a la medida de Dell Leasing y Clip para que sus clientes puedan acceder a financiación de manera fácil, incluyente y en tiempo real.

De esa manera, Tangelo refuerza su apuesta por la inclusión financiera en América Latina, consolidando su modelo de negocio basado en alianzas estratégicas con grandes corporaciones en diversos sectores de la economía, llevando soluciones de financiación digital a miles de consumidores y mipymes en la región.

Ricardo Hoyo, Head of Corporate de Tangelo, comentó: *“Estas alianzas tienen un impacto muy importante para la región. Por un lado, cientos de mipymes y miles de consumidores podrán soportar su crecimiento y acceder a tecnología a través de soluciones de financiación a las cuales de otra manera sería difícil tener acceso. Y por otro, porque estos productos de crédito que hoy operamos en el mercado mexicano, pueden ser fácilmente replicables en Colombia o en otros países latinoamericanos que necesitan de soluciones que apoyen la inclusión financiera”.*

Juan Pablo Unna, Director General de Dell Leasing, comentó: *“En Dell Leasing México estamos muy contentos con la alianza firmada con Tangelo ya que nos va a permitir expandir la oferta de soluciones tecnológicas a través de un esquema financiero a nuestros clientes, como es el caso de las personas físicas que requieran un esquema flexible de pago, así como a nuestros Canales de Distribución con líneas de crédito adicionales que les permitirá mayor capacidad de compra”.*

*

Sobre Tangelo

Tangelo es una compañía de tecnología financiera de alto crecimiento, especializada en desarrollar y escalar productos y servicios de crédito alternativo para personas y empresas en Latinoamérica. A través de una plataforma tecnológica propia y capacidades avanzadas de análisis de datos, Tangelo administra un portafolio diverso de productos a la medida que incluyen financiamiento en puntos de venta (*point-of-sale financing*), financiamiento en cadenas de suministro (*supply chain financing*), arrendamiento operativo (*asset-based lending*), servicios de score de crédito (*credit scoring as a service*) y soluciones completas de crédito (*end-to-end white label digital credit solution*) para numerosas industrias.

*

Contacto Tangelo

investors@tangelolatam.com