



## **Mexarrend y Zinobe se unen para crear Tangelo, una compañía tecnológica que desarrolla soluciones de crédito innovadoras en Latinoamérica**

- *Tangelo se especializa en ayudar a compañías en la región a construir y escalar soluciones de crédito digitales para consumidores y pymes a través de tecnología propia y herramientas avanzadas para la gestión del riesgo.*
- *Esta unión, que combina la agilidad y la versatilidad de una empresa fintech líder en la región con la experiencia y las sólidas relaciones institucionales de una entidad financiera consolidada, posiciona a Tangelo como uno de los principales jugadores en crédito alternativo en Latinoamérica.*
- *Tangelo se posiciona como uno de los líderes en el mercado por su desempeño operativo y financiero, con más de 1,000 millones de dólares en fondeo, más de 3 millones de préstamos otorgados, más de 3 mil millones de dólares desembolsados, un portafolio administrado ("AUM") de 500 millones de dólares y utilidad neta positiva.*

**Ciudad de México, México, 27 de enero de 2022.** Mexarrend, la segunda compañía de arrendamiento independiente más grande de México, que ofrece soluciones de financiamiento para pequeñas y medianas empresas, y Zinobe, la fintech colombiana líder en otorgar productos de crédito para consumidores y pequeñas empresas, anunciaron hoy un acuerdo para combinarse y crear Tangelo ([www.tangelolatam.com](http://www.tangelolatam.com)), una nueva compañía tecnológica especializada en soluciones de crédito alternativo para América Latina.

Tangelo reúne más de veinticinco años de experiencia operativa y de administración de riesgo de crédito, además de las sólidas relaciones institucionales de Mexarrend, con las capacidades tecnológicas y de analítica de datos avanzada de Zinobe, para brindar soluciones crediticias dirigidas a personas y pymes en toda la región. La combinación pone a Tangelo en una posición de liderazgo en el mercado, gracias a un historial conjunto de más de 1,000 millones de dólares en fondeo, más de 3 millones de préstamos otorgados, más de 3 mil millones de dólares desembolsados, un portafolio administrado (*Assets Under Management*) de 500 millones de dólares y utilidad neta positiva.

La compañía continuará expandiendo sus líneas de negocio existentes, con un fuerte enfoque en desarrollar soluciones de crédito a la medida a través de alianzas estratégicas, de forma rápida y sencilla. Entre los factores diferenciales de Tangelo se destacan la diversidad de sus productos de financiamiento y las capacidades demostradas para administrar el riesgo crediticio, tanto para empresas como para consumidores. De esta forma, la fuerza combinada de Tangelo la posiciona para capturar, por un lado, una participación importante en el mercado latinoamericano de crédito,



que según datos de 2019 incluye cerca de 2 billones de dólares (*USD 2 trillion*) en consumidores y 350,000 millones de dólares en pymes; y por otro, a los segmentos de personas y pymes desatendidas en la región, brecha que según el BID está estimada en 1.2 billones de dólares (*USD 1.2 trillion*).

Tangelo fortalecerá su estrategia de distribución de riesgo para inversionistas a través de su nueva división de Mercado de Capitales (Capital Markets), la cual tiene como objetivo expandir las relaciones de la compañía con fondos de inversión e instituciones financieras para seguir logrando eficiencias en su balance general. En ese sentido, la compañía ya ha utilizado una variedad de estructuras de fondeo y de disminución del riesgo, trabajando con inversionistas locales e internacionales para optimizar el nivel de apalancamiento y costos, aprovechando la flexibilidad de su infraestructura tecnológica.

**Alejandro Monzó, co-CEO de Tangelo**, comentó: *“El plan para formar Tangelo se ha trabajado por cerca de dos años, desde que Zinobe y Mexarrend comenzaron a trabajar juntos en nuestro joint venture en México. Ambos reconocimos rápidamente que compartimos una visión, así como capacidades que se complementan de manera significativa. Identificamos una necesidad clara para esta solución y sabemos que somos los mejores posicionados para atenderla”*.

**Tarek El Sherif, co-CEO de Tangelo**, agregó: *“Estoy muy orgulloso de estar trabajando con este talentoso equipo que ya comenzó a implementar nuestro plan de negocios. Hemos logrado validar nuestra visión casi de inmediato a través del cierre de varias alianzas en Latinoamérica, abarcando múltiples productos para consumidores y para pymes”*.

\*

## **Sobre Tangelo**

Tangelo es una compañía de tecnología financiera de alto crecimiento, especializada en desarrollar y escalar productos y servicios de crédito alternativo para personas y empresas en Latinoamérica. A través de una plataforma tecnológica propia y capacidades avanzadas de análisis de datos, Tangelo administra un portafolio diverso de productos a la medida que incluyen financiamiento en puntos de venta (*point-of-sale financing*), financiamiento en cadenas de suministro (*supply chain financing*), arrendamiento operativo (*asset-based lending*), servicios de score de crédito (*credit scoring as a service*) y soluciones completas de crédito (*end-to-end white label digital credit solution*) para numerosas industrias.

## **Sobre Zinobe**

Zinobe es una compañía fintech líder en la región, enfocada en el desarrollo de productos de crédito alternativo para personas y empresas desatendidas en Colombia y México. Por medio de tecnología propia y metodologías alternativas de análisis de riesgo crediticio, Zinobe ha operado exitosamente en la región, alcanzando más de 3 millones de transacciones y un crecimiento sostenido de tres dígitos anualmente.



## **Sobre Mexarrend**

Mexarrend ha crecido hasta convertirse en una de las empresas de arrendamiento independiente (*asset-based lender*) más grandes de México en los últimos 25 años. La Compañía se especializa en ofrecer soluciones de financiamiento a pequeñas y medianas empresas (“pymes”), desatendidas y de rápido crecimiento, para la adquisición de activos productivos y equipos para respaldar su crecimiento. Mexarrend brinda fuentes de financiamiento confiables y competitivas a través de sus cuatro principales productos: arrendamiento capitalizable, financiamiento, arrendamiento operativo y renting.

## **Disclaimer**

*Este documento incluye "declaraciones a futuro" dentro del significado de las disposiciones de "puerto seguro" de la Ley de Reforma de Litigios de Valores Privados de los Estados Unidos de 1995. Las declaraciones a futuro pueden identificarse mediante el uso de palabras como "pronóstico", "intención", "buscar", "objetivo", "anticipar", "creer", "esperar", "estimar", "planificar", "perspectiva" y "proyectar" y otras expresiones similares que predicen o indican eventos o tendencias futuras o que no son declaraciones de asuntos históricos. Dichas declaraciones prospectivas incluyen información financiera estimada. Dichas declaraciones prospectivas con respecto a ingresos, ganancias, desempeño, estrategias, prospectos y otros aspectos de los negocios de Mexarrend, Zinobe o la empresa combinada después de la finalización de la Combinación de negocios se basan en expectativas actuales que están sujetas a riesgos e incertidumbres.*

## **Relación con inversionistas Tangelo**

[investors@tangelolatam.com](mailto:investors@tangelolatam.com)